

WEBINAR FÜR EXECUTIVES

KARRIERESTRATEGIE FÜR EXECUTIVES

Ihre Optionen, Chancen und nächste mögliche Schritte –
in 60 Minuten zu einem grundlegenden Überblick über Karrieremöglichkeiten für Executives

TERMINE

Mo, 16.11.2026

Mi, 16.12.2026

Do, 14.01.2027

UHRZEIT

Für alle Webinare:

17:30 – 18:30 Uhr

FORMAT

Online (Zoom-Webinar)

Teilnahme: anonym,

Q&A über Webinar-Chat

TEILNAHME

298 € inkl. MwSt.

IHR NUTZEN

- Sie kennen die aktuelle Lage im Executive-Markt – mit belastbaren Zahlen statt Schlagzeilen.
- Sie sehen Ihren Optionsraum vollständig – einschließlich der Modelle, die Sie bisher nicht geprüft haben.
- Sie verstehen, wie Positionen und Mandate entstehen, lange bevor sie ausgeschrieben werden.
- Sie erhalten Antworten auf Ihre eigenen Fragen.
- Sie verlassen das Webinar mit klaren Leitfragen für Ihre nächste Entscheidung.

FÜR WEN

Vorstände, Geschäftsführer und Direktoren mit Board-Level-Ambitionen, die sich grundsätzlich über marktrealistische Karriereoptionen informieren wollen. Ihre Erfahrung ist dabei Ihr stärkstes Kapital.

DIE AUSGANGSLAGE – AKTUELLE MARKTDATEN

Stand: Oktober 2026

Deutschland: Die Konjunktur erholt sich – die Gemeinschaftsdiagnose erwartet für 2026 ein Wachstum von 1,3 % [1]. Der Arbeitsmarkt folgt nicht: Im zweiten Quartal 2026 zählte Deutschland rund 212.000 Erwerbstätige weniger als ein Jahr zuvor [2]. Rund 49.000 Führungskräfte waren 2025 im Jahresschnitt arbeitslos gemeldet – 14 % mehr als im Vorjahr und so viele wie seit 2015 nicht [3]. Die Industriebeschäftigung liegt auf einem Zehnjahrestief [4].

Europa: Während die Erwerbstätigkeit in Deutschland im ersten Quartal 2026 um 0,4 % sank, wuchs sie im Euroraum und in der EU um je 0,5 % [5]. Wer seinen Suchraum auf Deutschland begrenzt, verschenkt Chancen.

International: Höhere Energiepreise infolge des Iran-Kriegs, zunehmender Protektionismus und die Abhängigkeit vom KI-Investitionsboom halten die Unsicherheit hoch [6]. Boards setzen auf Erfahrung: 23 % der neuen CEOs weltweit führten zuvor bereits ein börsennotiertes Unternehmen – der höchste Halbjahreswert seit Beginn der Erhebung [7].

Die Folge: Feste Spitzenpositionen in Deutschland werden knapper, der Wettbewerb um sie härter, europäische und internationale Optionen gewinnen an Bedeutung. Auch Interim Management, Consulting, Aufsichtsrat und Beirat sind attraktive Alternativen. Wer frühzeitig seine Chancen sondiert, bestimmt Timing, Ziel und Verhandlungsposition selbst.

WAS SIE IM WEBINAR ERWARTET

- **Aktuelle Marktdaten:** was die Lage in Deutschland, Europa und international für Executives bedeutet
- **Ihr Optionsraum:** klassische Festanstellung, Interim Management, Consulting, Aufsichtsrat und Beirat – Marktdaten, Anforderungen, Realitätscheck
- **Der verdeckte Markt:** wie Positionen und Mandate heute entstehen – und wie Sie dort präsent sind
- **Zusammenfassung:** fünf Erkenntnisse und drei Fragen für Ihre nächste Entscheidung
- **Ihre Fragen:** Antworten auf die Fragen aus Ihrem Fragebogen, zusammengefasst und anonym, sowie auf neue Fragen über den Chat

DISKRETE TEILNAHME UND GEZIELTE INFORMATION

Sie nehmen über „Zoom-Webinar“ teil – die anderen Teilnehmer sehen Sie und Ihren Namen nicht. Ihre Fragen stellen Sie jederzeit im Webinar-Chat, die Antworten erhalten Sie in der Q&A-Runde am Ende des Webinars. Nach der Buchung erhalten Sie einen kurzen Fragebogen (ca. 10 Minuten). Das Ausfüllen dient Ihrer Reflexion, ist aber natürlich freiwillig und hat auf Ihre Teilnahme keinen Einfluss. Ihre Fragen und Informationswünsche fließen gebündelt in das Webinar ein.

Bitte beachten: Das Webinar vermittelt Informationen, Marktdaten und Impulse für Ihre Orientierung – es ersetzt keine individuelle Beratung. Falls Ihre Fragen im Webinar nicht beantwortet werden, stehe ich Ihnen für eine individuelle Beratung gerne zur Verfügung.

KOSTEN, BEZAHLUNG UND ANRECHNUNG

Die Teilnahmegebühr beträgt 298 € inkl. MwSt., zahlbar nach Rechnungseingang, netto ohne Abzug. Nach Geldeingang erhalten Sie den Teilnahme-Link zum Webinar per E-Mail. **Die Teilnahmegebühr wird angerechnet, wenn Sie innerhalb von 30 Tagen nach Ende des Webinars ein EUROWORKS-Beratungsprodukt buchen.**

Jeder Monat ohne Plan und Strategie verkleinert Ihren Handlungsspielraum.

Nutzen Sie 60 Minuten, um Ihre Optionen zu kennen – bevor andere über sie entscheiden.
Sichern Sie sich jetzt Ihren Platz.

Jetzt buchen: [Hier klicken und Ihre Teilnahme sichern →](#)

IHR REFERENT

Peter H. Scherf, Inhaber der EUROWORKS e.K., ist seit 2000 als Executive-Search-Partner für Unternehmen und Placement-Spezialist für Führungskräfte tätig – in Deutschland, Europa und weltweit. Darüber hinaus ist er Berater, Consultant und Coach für Führungskräfte der oberen Führungsebenen. Zudem verfügt er über ausgewiesene Expertise in individuellen PR-Kampagnen für Spitzenführungs-kräfte. Über 850 erfolgreiche Executive-Platzierungen und mehr als 1.100 Executive Coachings bilden die Grundlage seiner Marktkennntnis.

Kontakt: peter.scherf@euroworks.com · +49 6435 9093-0 · www.euroworks.com

QUELLEN

- 1 Gemeinschaftsdiagnose Herbst 2026 (ifo, DIW, IfW, IWH, RWI), 24.09.2026
- 2 Destatis, Pressemitteilung Nr. 292, 18.08.2026
- 3 Auswertung der Bundesagentur für Arbeit für das Handelsblatt, Januar 2026
- 4 Bertelsmann Stiftung / IW, Juni 2026
- 5 Eurostat, 06.06.2026; Destatis, 18.08.2026 (jeweils ggü. Vorjahresquartal)
- 6 ifo und DIW Berlin, Konjunkturprognosen Herbst 2026; IW-Verbandsumfrage, 29.12.2025
- 7 Russell Reynolds Associates, Global CEO Turnover Index H1 2026