

VORBEREITUNG VON SONDIERUNG- UND PLACEMENT-GESPRÄCHEN AUF EXECUTIVE-LEVEL ...

Aus Sichtbarkeit, Positionierung und Verhandlung wird ein qualifiziertes Angebot.

Für Top-Manager, die Gespräche mit Investoren und Entscheidern gezielt vorbereiten, souverän führen und erfolgreich verhandeln wollen.

IHRE VORTEILE DURCH DIESES EXECUTIVE COACHING

01

Präsentation & Positionierung

Aufmerksamkeit in konkretes Interesse überführen für eine Spitzenposition

02

Unternehmens- und Rollenklärung

Unternehmenssituation und Erwartungen der Stakeholder richtig beurteilen.

03

Professionelle Verhandlungstaktik

Storytelling, Vorbehalte und Einwände, Argumentationslinien vorbereiten.

04

Abschlussphase und Contracting

Vertragsmodell, Vergütung und variable Anteile gezielt verhandeln.

EUROWORKS

EXECUTIVE PLACEMENT COACHING

Sondierung. Positionierung.
Due Diligence. Verhandlung.

Bei Interesse stehen wir Ihnen gerne für einen ersten Austausch zur Verfügung.

info@euroworks.com
www.euroworks.com

